

Lycée des métiers de la vente et de la Mode Gabriel Péri Toulouse Baccalauréat des métiers du Commerce et de la Vente

Option B : Prospection -Valorisation de l'offre



Les métiers ou emplois visés
Commercial, conseiller relation client à distance,
Conseiller en vente directe,
Vendeur à domicile indépendant...

- Vous êtes **motivé(e)** pour relever des défis, vous êtes un **communicant** doté d'un bon sens de l'écoute, et vous savez **travailler en équipe** autour de projets.
- Vous avez une bonne **maitrise de la langue** française et vous aimez pratiquer les langues vivantes.

Venez nous rejoindre !

En quoi consiste notre métier ?

- On conseille et on vend
- On assure le suivi des commandes
 - On fidélise la clientèle
- On recherche en permanence de nouveaux clients



- Un cycle en trois ans, qui débute par une formation autour d'une famille de métiers en seconde avec un projet qui se précise en première et terminale.
- Enseignement professionnel, Enseignement général, travail en co-intervention, autour de projets, COPACO, Chef d'œuvre (10h Pro et 16h Général, 2h Co-intervention, visites culturelles et professionnelles)
- Période formation en milieu professionnel (PFMP) : 22 semaines sur 3 ans
- Possibilité d'intégrer la section européenne (espagnol et anglais avec PFMP à l'étranger)



Et après ?

**Insertion professionnelle
ou
Poursuites d'études :**

BTS NRDC (Négociation et Digitalisation de la relation clients)
BTS MCO (Management commercial opérationnel)
BTS Automobiles, Banques, Assurances,
BTS professions immobilières...

Lycée des métiers de la vente
et de la Mode Gabriel Péri Toulouse
**Baccalauréat des métiers
du Commerce et de la Vente**